

PROJECT PROFILE



નેઇલ એક્સટેન્શન અને નેઇલ આર્ટ પાર્લર Nail Extension and Nail Art Parlors



નેઇલ એક્સટેન્શન અને નેઇલ આર્ટ પાર્લર Nail Extension and Nail Art Parlors

પ્રસ્તાવના (INTRODUCTION)

- ગુજરાતમાં નેઇલ એક્સટેન્શન અને નેઇલ આર્ટ પાર્લર ખોલવું એ એક આકર્ષક વ્યવસાયની તક છે, જે રાજ્યની વધતી જતી ખર્ચપાત્ર આવક (rising disposable incomes), ઝડપથી વિકસતા શહેરી કેન્દ્રો અને ફેશન તથા વ્યક્તિગત માવજત પરના મજબૂત સાંસ્કૃતિક ભાર દ્વારા સંચાલિત છે.
- ગુજરાતના અમદાવાદ, સુરત અને વડોદરા જેવા મહાનગરીય શહેરો વૈશ્વિક સૌંદર્ય વલણો (global beauty trends) ને ઉચ્ચ આવકાર આપે છે.
- આ પાર્લર નેઇલ એક્સટેન્શન, ઝીણવટભરી નેઇલ આર્ટ, જેલ અને એકેલિક ટ્રીટમેન્ટ્સ અને અદ્યતન મેનીક્યોર/પેડિક્યોર સહિતની વિવિધ સેવાઓ પ્રદાન કરી શકે છે.
- આ વ્યવસાય ફેશન-સભાન યુવાનો, નિયમિત જાળવણી (regular maintenance) શોધતા વ્યાવસાયિકો અને વિશાળ બ્રાઇડલ (bridal) તથા વિશેષ પ્રસંગોના બજાર ને પૂરો કરી શકે છે.

સેવા અને તેનો ઉપયોગ (SERVICE & ITS APPLICATION)

નેઇલ પાર્લર સૌંદર્ય શાસ્ત્ર (aesthetics) અને લાંબા ગાળાના નેઇલ સ્વાસ્થ્ય પર કેન્દ્રિત વિશેષ સેવાઓ પ્રદાન કરે છે:





નેઇલ એક્સટેન્શન (Nail Extensions):

- **ઉપયોગ (Application):** કુદરતી નખની લંબાઈ વધારવા અને તેના દેખાવને વધારવા માટે કૃત્રિમ નખ (artificial nails) લાગુ કરવાનો સમાવેશ થાય છે.
- **લાભો (Benefits):** લાંબા, સંપૂર્ણ આકારના નખની તાત્કાલિક ઇચ્છા ધરાવતા ગ્રાહકો માટે આદર્શ.

નેઇલ આર્ટ (Nail Art):

- **ઉપયોગ (Application):** પેઇન્ટિંગ, સ્ટેમ્પિંગ અને સજાવટ (જેમ કે રાઇનસ્ટોન્સ (rhinestones), ગ્લિટર (glitter)) જેવી વિવિધ તકનીકોનો ઉપયોગ કરીને નખ પર સર્જનાત્મક ડિઝાઇન અને શણગાર.
- **લાભો (Benefits):** વિશેષ પ્રસંગો (નવરાત્રી, લગ્ન), દૈનિક વસ્ત્રો માટે, અથવા વ્યક્તિગત શૈલી વ્યક્ત કરવા માટે યોગ્ય.

જેલ અને એક્રેલિક એક્સટેન્શન (Gel and Acrylic Extensions):

- **ઉપયોગ (Application):** નખને મજબૂત અને સુંદર બનાવવા માટે જેલ અથવા એક્રેલિક સામગ્રીનો ઉપયોગ કરીને આ લાંબા સમય સુધી ટકી રહે તેવા નેઇલ એન્હાન્સમેન્ટ્સ (enhancements) છે.
- **લાભો (Benefits):** સક્રિય જીવનશૈલી ધરાવતા ગ્રાહકો માટે ટકાઉ અને કુદરતી દેખાવ પૂરો પાડે છે.

મેનીક્યોર અને પેડિક્યોર (Manicures and Pedicures):

- **ઉપયોગ (Application):** નખની કાપણી, આકાર આપવો અને પોલિશિંગ (polishing) તેમજ હાથ અને પગની ત્વચા સંભાળ સહિતની મૂળભૂત નેઇલ સંભાળ સેવાઓ.
- **લાભો (Benefits):** નખના સ્વાસ્થ્યને પ્રોત્સાહન આપે છે અને ગ્રાહકો માટે આરામદાયક અનુભવ પ્રદાન કરે છે.

વિશેષ પ્રસંગ પેકેજો (Special Occasion Packages):

- **ઉપયોગ (Application):** સ્થાનિક લગ્નો, સગાઈની પાર્ટીઓ અને તહેવારો





(નવરાત્રી અથવા દિવાળી) માટે ખાસ ડિઝાઇન કરાયેલ કસ્ટમાઇઝ્ડ (customized), ઉચ્ચ-વિગતવાર નેઇલ આર્ટ.

- **લાભો (Benefits):** ગ્રાહકના પોશાક અને ઇવેન્ટને સંપૂર્ણપણે મેચ કરવા માટે તૈયાર કરાયેલી સેવાઓ.

પ્રમોટર માટે ઇચ્છિત લાયકાત (DESIRED QUALIFICATION FOR PROMOTER)

- **શૈક્ષણિક પૃષ્ઠભૂમિ (Educational Background):** વ્યવસાય સંચાલન (Business Administration) અથવા માર્કેટિંગમાં ડિગ્રી મદદરૂપ છે. સૌથી મહત્વપૂર્ણ, **સ્થાનિક સૌંદર્ય/ફેશન બજાર અને ગુજરાતના શહેરી કેન્દ્રોમાં ગ્રાહક વર્તનનું મજબૂત જ્ઞાન** એક સ્પષ્ટ ફાયદો છે.
- **ગ્રાહક સેવા કૌશલ્યો (Customer Service Skills):** ઉત્તમ ગ્રાહક સેવા કૌશલ્યો, ખાસ કરીને સ્પષ્ટ સંચાર (અંગ્રેજી, હિન્દી અને ગુજરાતી), વ્યાવસાયિકતા અને સીમલેસ (seamless) સેવા અનુભવ સુનિશ્ચિત કરવા પર ભાર મૂકવો.
- **માર્કેટિંગ અને વેચાણ (Marketing and Sales):** ડિજિટલ માર્કેટિંગ, ખાસ કરીને સોશિયલ મીડિયા મેનેજમેન્ટ (ઇન્સ્ટાગ્રામ/ફેસબુક) માં સાબિત અનુભવ.
- **સર્જનાત્મક કૌશલ્યો (Creative Skills):** ડિઝાઇનની સારી સમજ અને **સ્થાનિક સૌંદર્યલક્ષી પસંદગીઓ સાથે વૈશ્વિક નેઇલ આર્ટ વલણોને મિશ્રિત કરવા માટે સર્જનાત્મકતા** આવશ્યક છે.
- **તકનીકી કૌશલ્યો (Technical Skills):** સર્વિસ ગુણવત્તા સુનિશ્ચિત કરવા માટે નેઇલ એક્સટેન્શન તકનીકો, ઉત્પાદન ગુણવત્તા અને સલૂન સ્વચ્છતા ધોરણોનું જ્ઞાન નિર્ણાયક છે.





વ્યવસાય દ્રષ્ટિકોણ અને તકો (BUSINESS OUTLOOK AND OPPORTUNITIES)

ગુજરાતમાં નેઇલ એક્સટેન્શન અને નેઇલ આર્ટ પાર્લર માટે વ્યવસાય દ્રષ્ટિકોણ અપવાદરૂપે આશાસ્પદ અને તેજીમય છે.

વ્યવસાય દ્રષ્ટિકોણ (Business Outlook)

- **વધતી માંગ (Growing Demand):** શહેરી મધ્યમ અને ઉચ્ચ વર્ગમાં નોંધપાત્ર રીતે વધતી જતી ખર્ચપાત્ર આવક દ્વારા સંચાલિત, વિશેષજ્ઞ વ્યક્તિગત માવજત સેવાઓની માંગ વધી રહી છે.
- **પ્રસંગો પર સાંસ્કૃતિક ભાર (Cultural Emphasis on Events):** ગુજરાતમાં વારંવાર તહેવારો, સામાજિક મેળાવડા અને ખાસ કરીને ભવ્ય લગ્ન સિઝન સાથે જીવંત સંસ્કૃતિ છે. આ સાંસ્કૃતિક ઝુકાવ ઉચ્ચ-માંગ, ઉચ્ચ-મૂલ્યની પ્રસંગ સેવાઓમાં વિશેષજ્ઞતા ધરાવતા સૌંદર્ય પાર્લર માટે અત્યંત અનુકૂળ વાતાવરણ બનાવે છે.
- **આર્થિક વૃદ્ધિ (Economic Growth):** ગુજરાતમાં સતત અને મજબૂત આર્થિક વૃદ્ધિ જોવા મળી છે, જેમાં બિન-આવશ્યક, વૈભવી સૌંદર્ય અને સુખાકારી સેવાઓ પર ગ્રાહક ખર્ચ માટે ખૂબ જ સકારાત્મક દ્રષ્ટિકોણ છે.

તકો (Opportunities)

- **વિશેષ પ્રસંગ સેવાઓ પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરવું (Focusing on Special Occasion Services):** ઉચ્ચ-મૂલ્યની બ્રાઇડલ અને નવરાત્રી પેકેજો પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરવાથી ઉચ્ચ ખર્ચ કરનારા ગ્રાહકોને આકર્ષિત કરી શકાય છે.
- **ઓનલાઇન હાજરી (Online Presence):** વ્યાવસાયિક વેબસાઇટ સ્થાપિત કરવી અને સોશિયલ મીડિયા (ઇન્સ્ટાગ્રામ) પર સક્રિય પોર્ટફોલિયો જાળવવો લક્ષ્ય ગ્રાહકોને આકર્ષવા માટે બિન-વાટાઘાટોપાત્ર છે.
- **સહયોગ (Collaborations):** ઉચ્ચ-અંતિમ લગ્ન આયોજકો, ફેશન ડિઝાઇનર્સ અને સ્થાનિક બ્રાઇડલ બુટિકો સાથે ભાગીદારી કરવાથી ગ્રાહક આધાર અને



બ્રાન્ડની દૃશ્યતામાં નોંધપાત્ર વધારો થઈ શકે છે.

- **ગ્રાહક રેફરલ્સ (Customer Referrals):** ડિસ્કાઉન્ટ અથવા પુરસ્કારો સાથે મજબૂત રેફરલ પ્રોગ્રામનો અમલ કરવો.



બજાર સંભાવના અને માર્કેટિંગ મુદ્દાઓ (MARKET POTENTIAL AND MARKETING ISSUES)

બજાર સંભાવના (Market Potential)

- **સૌંદર્ય સેવાઓની વધતી જાગૃતિ (Growing Awareness of Beauty Services):** વિશિષ્ટ વ્યક્તિગત સંભાળ તરફ વધુ લોકો વલણ ધરાવતા હોવાથી, નેઇલ એક્સટેન્શન જેવી ઉચ્ચ-કુશળતા સેવાઓની માંગ ઝડપથી વધી રહી છે.
- **ફેશન અને સોશિયલ મીડિયાનો પ્રભાવ (Fashion and Social Media Influence):** સોશિયલ મીડિયા અને બોલિવૂડ ફેશનનો જબરજસ્ત પ્રભાવ અનન્ય અને સ્ટાઇલિશ નેઇલ આર્ટની શક્તિશાળી ઇચ્છાને પ્રોત્સાહન આપે છે.
- **વિશેષ પ્રસંગો અને ઇવેન્ટ્સ (Special Occasions and Events):** લગ્નો, તહેવારો અને કોર્પોરેટ ઇવેન્ટ્સની ઉચ્ચ આવર્તન અને સાંસ્કૃતિક મહત્વ સતત, ઉચ્ચ-માંગ બજારનું નિર્માણ કરે છે.

માર્કેટિંગ મુદ્દાઓ (Marketing Issues)

- **જાગૃતિ અને શિક્ષણ (Awareness and Education):** કેટલાક સંભવિત ગ્રાહકો અદ્યતન નેઇલ એક્સટેન્શન (દા.ત., રિફિલ્સ (refills)) ની



જાળવણીની જરૂરિયાતો ને સંપૂર્ણપણે સમજી શકતા નથી.

- **સ્પર્ધા (Competition):** ગુજરાતના મુખ્ય શહેરોમાં સૌંદર્ય બજાર તીવ્રપણે સ્પર્ધાત્મક છે, જેમાં ઘણા ખેલાડીઓ સમાન સેવાઓ પ્રદાન કરે છે.
- **ગુણવત્તા દ્રષ્ટિકોણ (Quality Perception):** નિષ્કલંક સ્વચ્છતા, ઉચ્ચ-ગુણવત્તાવાળા ઉત્પાદનો અને વ્યાવસાયિક તકનીકી કૌશલ્ય માટે પ્રતિષ્ઠા બનાવવી અને જાળવવી નિર્ણાયક છે.
- **કિંમત નિર્ધારણ વ્યૂહરચના (Pricing Strategy):** વિશેષજ્ઞ, ઝીણવટભરી આર્ટ માટે જરૂરી પ્રીમિયમ કિંમત નિર્ધારણ સાથે વોલ્યુમ આકર્ષવા માટે સ્પર્ધાત્મક કિંમતને સંતુલિત કરવી.

વ્યવસાય ઇનપુટ્સ અને સામગ્રીની જરૂરિયાતો (BUSINESS INPUTS AND MATERIAL REQUIREMENTS)

વ્યવસાય ઇનપુટ્સ (Business Inputs)

- **સ્થાન (Location):** ઉચ્ચ-દૃશ્યતા, ઉચ્ચ-ફૂટ-ટ્રાફિક સ્થાન પસંદ કરવું આવશ્યક છે, પ્રાધાન્યપણે શહેરોમાં હાઇ-એન્ડ મોલ્સ અથવા લોકપ્રિય બજાર વિસ્તારો ની અંદર અથવા તેની નજીક.
- **પ્રારંભિક રોકાણ (Initial Investment):** મૂડી ફાળવણીમાં વિશેષજ્ઞ સાધનો, ઉચ્ચ-ગુણવત્તાવાળી આંતરરાષ્ટ્રીય ઉત્પાદન બ્રાન્ડ્સ અને પૂરતું માર્કેટિંગ બજેટ આવરી લેવું આવશ્યક છે.
- **સ્ટાફિંગ (Staffing):** કુશળ, પ્રશિક્ષિત અને પ્રમાણિત નેઇલ ટેકનિશિયન્સ ની ભરતી અને જાળવણી એ સૌથી મહત્વપૂર્ણ ઇનપુટ છે.
- **લાઇસન્સ અને પરમિટ (Licenses and Permits):** વ્યવસાય નોંધણી, વેપાર લાઇસન્સ અને તમામ સ્થાનિક આરોગ્ય અને સલામતી નિયમોનું કડક પાલન.

સામગ્રીની જરૂરિયાતો (Material Requirements)

- **નેઇલ ઉત્પાદનો (Nail Products):** વિવિધ પ્રકારની ઉચ્ચ-ગુણવત્તાવાળી જેલ





અને એકેલિક સિસ્ટમ્સ, બ્રાન્ડેડ નેઇલ પોલિશની વિશાળ શ્રેણી અને વિશેષજ્ઞ આર્ટ સપ્લાય.

- **સાધનો (Equipment):** વ્યાવસાયિક યુવી/એલઇડી લેમ્પ્સ (UV/LED Lamps), ઇલેક્ટ્રિક નેઇલ ડ્રિલ્સ (Electric Nail Drills) અને ઉચ્ચ-ગુણવત્તાવાળી ઇલેક્ટ્રિક ફાઇલો.
- **સ્ટેશન્સ (Stations):** ટેકનિશિયન્સ અને ગ્રાહકો માટે આરામદાયક, અર્ગનોમિક (ergonomic) અને સમર્પિત મેનીક્યોર ટેબલ અને પેડિક્યોર ચેર.
- **સ્વચ્છતા અને સલામતી પુરવઠો (Hygiene and Safety Supplies):** મેડિકલ-ગ્રેડ સ્ટેરિલાઇઝર (Sterilizer Box), ઉચ્ચ-ગુણવત્તાવાળા સેનિટાઇઝર, જંતુનાશકો અને નિકાલજોગ વસ્તુઓ (disposable items).

સંચાલન અને અમલ પ્રક્રિયા (OPERATIONS AND EXECUTION PROCESS)

- **વ્યવસાય આયોજન (Business Planning):** સ્થાનિક પસંદગીઓ અને સ્પર્ધક કિંમતો પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરીને સંપૂર્ણ બજાર સંશોધન; સેવા મેનૂ અને કિંમત નિર્ધારણ વ્યૂહરચનાની વિગતો આપતી વ્યાપક વ્યવસાય યોજનાનો વિકાસ.
- **કાનૂની પાલન (Legal Compliance):** વ્યવસાય નોંધણી (દા.ત., MSME), સ્થાનિક મ્યુનિસિપલ કોર્પોરેશન પાસેથી જરૂરી વેપાર લાઇસન્સ મેળવવું.
- **સ્થાન અને સેટઅપ (Location and Setup):** એક પ્રાઇમ, ઉચ્ચ-ટ્રાફિક સ્થાન સુરક્ષિત કરવું અને પાર્લરને આવીશાન, સ્વચ્છ અને આરામદાયક ગ્રાહક અનુભવ માટે ડિઝાઇન કરવું.
- **સેવા ઓફરિંગ્સ (Service Offerings):** વિવિધ એક્સટેન્શન્સ (જેલ, એકેલિક), કસ્ટમાઇઝડ નેઇલ આર્ટ અને સ્પા-લેવલ મેનીક્યોર/પેડિક્યોર સહિતનો વૈવિધ્યસભર મેનૂ ઓફર કરવો.
- **સ્ટાફિંગ (Staffing):** કુશળ નેઇલ ટેકનિશિયન્સની ભરતી કરવી અને તેમને નવીનતમ વૈશ્વિક અને પ્રાદેશિક વલણો પર સતત તાલીમ પૂરી પાડવી.
- **માર્કેટિંગ અને પ્રમોશન (Marketing and Promotion):** વ્યાવસાયિક વેબસાઇટ અને અત્યંત સક્રિય સોશિયલ મીડિયા હાજરી સ્થાપિત કરવી.
- **ગ્રાહક સેવા (Customer Service):** ઉત્તમ સપોર્ટ ઓફર કરવો, અને ગ્રાહક



પ્રતિસાદ (customer feedback) સક્રિયપણે એકત્ર કરવો અને તેનું વિશ્લેષણ કરવું.



માનવશક્તિની જરૂરિયાત (MANPOWER REQUIREMENT)

વિગતો (Particulars)	સંખ્યા (No.)	વર્ષમાં મહિનાની સંખ્યા (No of month in year)	દર મહિને વેતન/પગાર (Rs. In Lakhs)	વાર્ષિક ખર્ચ (Annual Expense) (Rs. In Lakhs)
મેનેજર (સ્વ-રોજગાર) (Manager (Self- Employed))	૧	૧૨	૦	૦
નેઇલ ટેકનિશિયન (Nail Technician)	૪	૧૨	૦.૧૫	૭.૨
હેલ્પર/સહાયક (Helper/Assistant)	૨	૧૨	૦.૦૮	૦.૯૬
કુલ (Total)				૮.૧૬

અમલ સમયરેખા (IMPLEMENTATION SCHEDULE)

પ્રવૃત્તિ (Activity)	જરૂરી સમય (મહિનામાં) (Time Required - in months)
પરિસરનું સંપાદન (Acquisition of premises)	૧
બાંધકામ (જો લાગુ હોય તો) (Construction (if applicable))	૧.૫
પ્લાન્ટ અને મશીનરીની ખરીદી અને સ્થાપના (Procurement & installation of Plant & Machinery)	૨.૫
ફાઇનાન્સની વ્યવસ્થા (Arrangement of Finance)	૧
જરૂરી માનવશક્તિની ભરતી (Recruitment of required manpower)	૧
કુલ જરૂરી સમય (કેટલીક પ્રવૃત્તિઓ એકસાથે ચાલશે) (Total time required (some activities shall run concurrently))	૩

પ્રોજેક્ટ ખર્ચ (COST OF PROJECT)

વિગતો (Particulars)	વાર્ષિક ખર્ચ (Annual Expenses) (Rs. in lakhs)
જમીન (Land)	-
મકાન (ભાડે) (Building (Rented))	૦.૩૬
પ્લાન્ટ અને મશીનરી (Plant & Machinery)	૦.૧૩
સાધનો અને ફર્નિચર ખર્ચ (Equipment and Furniture Exp.)	૦.૧૫
પરચુરણ સ્થિર સંપત્તિ (Misc. Fixed Asset)	૦.૦૨

પૂર્વ-ઓપરેટિવ અને પ્રારંભિક ખર્ચ (Preoperative & Preliminary Exp.)	૦.૦૫
કાર્યકારી મૂડી (Working Capital)	૨.૬૪
કુલ પ્રોજેક્ટ ખર્ચ (Total Project Cost)	૩.૩૪

ફાઇનાન્સના માધ્યમો (MEANS OF FINANCE)

વિગતો (Particulars)	વાર્ષિક ખર્ચ (Annual Expenses-Rs. lakhs)
પ્રમોટરનું યોગદાન (Promoter's contribution)	૧.૩૪
બેંક ફાઇનાન્સ (Bank Finance)	૨.૦૧
કુલ (Total)	૩.૩૪

મશીનરી અને સાધનોની સૂચિ (LIST OF MACHINERY AND EQUIPMENT)

A. મશીનરી (MACHINERY)

વિગતો (Particulars)	એકમ (Unit)	પ્રતિ એકમ કિંમત (Rs. in lakhs)	કુલ રકમ (Total Amount) (Rs. in lakhs)
નેઇલ ડ્રિલ (Nail Drill)	૨	૦.૦૧	૦.૦૨
એલઇડી નેઇલ લેમ્પ (LED Nail Lamp)	૨	૦.૦૧	૦.૦૨
યુવી લેમ્પ (UV Lamp)	૨	૦.૦૧	૦.૦૨
ઇલેક્ટ્રિક નેઇલ ફાઇલ (Electric Nail File)	૪	૦.૦૦૨૫	૦.૦૧
વોશર અને ડ્રાયર (Washer and Dryer)	૧	૦.૦૬	૦.૦૬
કુલ રકમ (Total Amount)			૦.૧૩

B. ફર્નિચર અને ઉપકરણો (FURNITURE & EQUIPMENT)

વિગતો (Particulars)	એકમ (Unit)	પ્રતિ એકમ કિંમત (Rs. in lakhs)	કુલ રકમ (Total Amount) (Rs. in lakhs)
સ્ટેરિલાઇઝર બોક્સ (Sterilizer Box)	૨	૦.૦૧૫	૦.૦૩
પેડિક્યોર ચેર (Pedicure Chair)	૨	૦.૦૪	૦.૦૮
મેનીક્યોર ટેબલ્સ (Manicure Tables)	૨	૦.૦૧	૦.૦૨
કુલ (Total)			૦.૧૫

વેચાણ વાસ્તવિકતા અને નફાકારકતા (SALES REALIZATION AND PROFITABILITY)

ઉત્પાદન (Product)	વેચાણની ટકાવારી (Sales in Percentage)	INR
એક્રેલિક નેઇલ એક્સટેન્શન્સ (Acrylic Nail Extensions)	૭૦.૦%	૨.૨૫
જેલ નેઇલ એક્સટેન્શન્સ (Gel Nail Extensions)	૩૦.૦%	૧.૮
નેઇલ આર્ટ (Nail Art)	૦.૦%	૧.૩૫
મેનીક્યોર (Manicures)	૦.૦%	૦.૬૭૫
પેડિક્યોર (Pedicures)	૦.૦%	૦.૬૭૫
નેઇલ રિપેર (Nail Repairs)	૦.૦%	૦.૮૪૫
કસ્ટમાઇઝ્ડ નેઇલ ડિઝાઇન (Customized Nail Designs)	૦.૦%	૦.૦૦૭૬૮૫
કુલ (Total)	૧૦૦.૦૦%	૭.૭૮

નફાકારકતા અનુમાન (PROFITABILITY PROJECTION)

ક્રમ (Sr. No)	વિગતો (Particulars)	વાર્ષિક ખર્ચ (Annual Expenses) (Rs. in lakhs)
A	વેચાણ વાસ્તવિકતા (Sales realisation)	૮.૭૮
B.	ઉત્પાદન ખર્ચ (Cost of production)	
i)	કાચો માલ (Raw materials) (જેલ, એકેલિક્સ, પોલિશ)	૦.૭૫
ii)	યુટિલિટીઝ (Utilities) (વીજળી, પાણી)	૦.૩૮
iii)	માનવશક્તિ ખર્ચ (પગાર/વેતન) (Manpower Cost (Salaries/wages))	૮.૧૬
iv)	વહીવટી ખર્ચ (Administrative expenses)	૦.૦૨
v)	પેકેજિંગ ખર્ચ (Packaging Cost)	૦.૦૦
vi)	સામગ્રી નુકસાન ખર્ચ (Material Lost Cost)	૦.૦૦
vii)	વેચાણ અને વિતરણ ખર્ચ (Selling & distribution expenses)	૦.૦૬
viii)	સમારકામ અને જાળવણી (Repairs & maintenance)	૦.૦૦
ix)	ભાડું (Rent)	૦.૩૬
x)	વ્યાજ (Interest)	૦.૧૮
xi)	પરચુરણ ખર્ચ (Misc. expenses)	૦.૦૦
	કુલ (B) (Total (B))	૮.૮૩
	ગ્રોસ નફો/નુકસાન (A — B) (Gross profit/loss (A — B))	-૧.૧૫
	બાદ: ધસારો (Less: Depreciation)	૦.૦૩
C.	PBIT (નફો કર અને વ્યાજ પહેલાં)	-૧.૧૮
D	આવકવેરો (Income-tax)	-
E	ચોખ્ખો નફો/નુકસાન (Net profit/loss)	-૧.૧૮
F.	પુનઃચુકવણી (વાર્ષિક) (Repayment (Annual))	૦.૨૪
G	જાળવી રાખેલ સરપ્લસ (E-F) (Retained surplus (E-F))	-૧.૪૨

બ્રેક-ઇવન વિશ્લેષણ (BREAK-EVEN ANALYSIS)

નિશ્ચિત ખર્ચ (Fixed cost)	વાર્ષિક ખર્ચ (Annual Expenses) (Rs. in lakhs)
જમીન અને મકાન ભાડું (Land & Building Rent)	૦.૩૬
ઘસારો (Depreciation)	૦.૦૩
વ્યાજ (Interest)	૦.૧૯
માનવશક્તિ (નિશ્ચિત પગાર) (Manpower (Fixed portion))	૨.૪૫
કુલ નિશ્ચિત ખર્ચ (Total Fixed cost)	૩.૦૩
ચલ ખર્ચ (Variable cost)	
કાચો માલ (Raw materials)	૦.૭૫
યુટિલિટીઝ (Utilities)	૦.૩૯
માનવશક્તિ (ચલ પગાર/પ્રોત્સાહનો) (Manpower (Variable portion))	૫.૭૧
વહીવટી ખર્ચ (Administrative expenses)	૦.૦૨
વેચાણ અને વિતરણ ખર્ચ (Selling & distribution expenses)	૦.૦૬
કુલ ચલ ખર્ચ (Total Variable cost)	૬.૯૩
યોગદાન માર્જિન (Contribution margin) (%)	૨૧%
મૂલ્યમાં બ્રેક-ઇવન પોઇન્ટ (Break-Even Point in Value)	૧૪.૪૪

વૈધાનિક મંજૂરીઓ (STATUTORY APPROVALS)

ગુજરાતમાં નેઇલ પાર્લર ચલાવવા માટે, સ્થાનિક અને રાજ્ય સત્તાવાળાઓ પાસેથી નીચેની વૈધાનિક મંજૂરીઓ સામાન્ય રીતે જરૂરી છે:

- જીએસટી નોંધણી (GST Registration): તમામ વાણિજ્યિક સેવાઓ માટે



ફરજિયાત.

- **વેપાર લાઇસન્સ (Trade License):** વાણિજ્યિક પ્રવૃત્તિઓ ચલાવવા માટે સ્થાનિક મ્યુનિસિપલ કોર્પોરેશન (દા.ત., અમદાવાદ મ્યુનિસિપલ કોર્પોરેશન - AMC) પાસેથી આવશ્યક.
- **એમએસએમઇ નોંધણી (MSME Registration):** સરકારી યોજનાઓ અને નાણાકીય સહાય મેળવવા માટે ફાયદાકારક.
- **દુકાન અને સંસ્થા અધિનિયમ નોંધણી (Shop and Establishment Act Registration):** કામકાજના કલાકો અને રોજગારની શરતોના નિયમન માટે જરૂરી.

તાલીમ કેન્દ્રો અને અભ્યાસક્રમો (TRAINING CENTERS AND COURSES)

આ વિશિષ્ટ ક્ષેત્રમાં જરૂરી ઉચ્ચ કૌશલ્ય સ્તરને સુનિશ્ચિત કરવા માટે, તાલીમ વિકલ્પોમાં સ્થાનિક સંસ્થાઓ અને રાષ્ટ્રીય એકેડેમીનો સમાવેશ થાય છે:

1. **વીએલસીસી સ્કૂલ ઓફ બ્યુટી (VLCC School of Beauty) (ભારતમાં બહુવિધ સ્થાનો/ઓનલાઇન):**
 - **અભ્યાસક્રમો:** સ્કિનકેર (Skincare), મેકઅપ આર્ટિસ્ટ્રી (makeup artistry), હેરડ્રેસિંગ (hairdressing) માં વ્યાપક અભ્યાસક્રમો, જેમાં ઘણીવાર વ્યાવસાયિક નેઇલ ટેકનોલોજી મોડ્યુલોનો સમાવેશ થાય છે.
2. **એન્ટરપ્રિન્યોરશિપ ડેવલપમેન્ટ ઇન્સ્ટિટ્યૂટ ઓફ ઇન્ડિયા (EDII), ગાંધીનગર, ગુજરાત:**
 - વ્યવસાય વાણિજ્ય, માર્કેટિંગ અને સફળ વ્યવસાય અમલ પર ધ્યાન કેન્દ્રિત કરીને ઉદ્યોગસાહસિકો માટે કાર્યક્રમો અને સમર્થન પ્રદાન કરે છે.

નવીન માર્કેટિંગ વ્યૂહરચના (Innovative Marketing Strategy)

પરંપરાગત સર્વન માર્કેટિંગ ઉપરાંત ગ્રાહકોને આકર્ષવા માટે:

- **'નેઇલફી' (Nailfie) સ્ટેશન:** પાર્લરમાં જ એક નાનકડું 'ઇન્સ્ટાગ્રામ સ્પોટ' રાખવું



જ્યાં ગ્રાહકો નવી નેઇલ આર્ટ સાથે સુંદર ફોટા પાડી શકે. આ મફત ડિજિટલ માર્કેટિંગ છે.

- **બ્રાઇડલ અને પાર્ટી ગ્રુપ ડિસ્કાઉન્ટ:** દુલ્હન અથવા બહેનપણીઓના ગ્રુપ માટે ખાસ પેકેજ, જેમાં ઘરે જઈને સેવા આપવાની સુવિધા પણ સામેલ હોય.
- **સબ્સ્ક્રિપ્શન મોડલ:** નિયમિત ગ્રાહકો માટે માસિક 'નેઇલ કેર મેમ્બરશિપ', જેમાં અનલિમિટેડ કલર ચેન્જ અથવા ટચ-અપ (Touch-up) ની સુવિધા મળે.
- **ઇન્ફ્લુએન્સર ટાઇ-અપ:** સ્થાનિક ફેશન બ્લોગર્સને મફત નેઇલ આર્ટ કરી આપીને તેમના ફોલોઅર્સ સુધી પહોંચવું.

તકનીકી અપગ્રેડેશન (TECHNOLOGICAL UPGRADATION)

આર્ટ અને ટેકનોલોજીનું સંયોજન:

- **ડિજિટલ નેઇલ પ્રિન્ટર:** જટિલ ડિઝાઇન્સ (જેમ કે ફોટા કે લોગો) ને સેકન્ડોમાં નખ પર છાપવા માટે પોર્ટેબલ નેઇલ પ્રિન્ટરનો ઉપયોગ.
- **વર્ચ્યુઅલ ટ્રાય-ઓન:** ટેબ્લેટ પર AR એપ દ્વારા ગ્રાહક જોઈ શકે કે કયો કલર કે આર્ટ તેમના હાથ પર સારો લાગશે.
- **વર્ચ્યુઅલ ટ્રાય-ઓન:** ગ્રાહકો ફોન કર્યા વગર જ એપ દ્વારા તેમના મનપસંદ ટેકનિશિયન અને સમય બુક કરી શકે.



SWOT વિશ્લેષણ (SWOT Analysis)

શક્તિઓ (Strengths)

- ઓછું જગ્યા રોકાણ (નાના કિઓસ્કમાં પણ શરૂ થઈ શકે).
- હાઈ માર્જિન બિઝનેસ.
- સોશિયલ મીડિયા ફ્રેન્ડલી સર્વિસ.

નબળાઈઓ (Weaknesses)

- કુશળ ટેકનિશિયન મળવા અને ટકાવી રાખવા મુશ્કેલ.
- લાંબો સર્વિસ ટાઈમ (એક ગ્રાહક પાછળ ૧-૨ કલાક).
- મજબૂત કેમિકલ ગંધ.

તકો (Opportunities)

- કોર્પોરેટ મહિલાઓ અને કોલેજ સ્ટુડન્ટ્સમાં વધતો કેઝ.
- મેકઅપ સ્ટુડિયો અને હેર સલૂન સાથે જોડાણ.
- નેઇલ આર્ટ એકેડમી શરૂ કરવી.

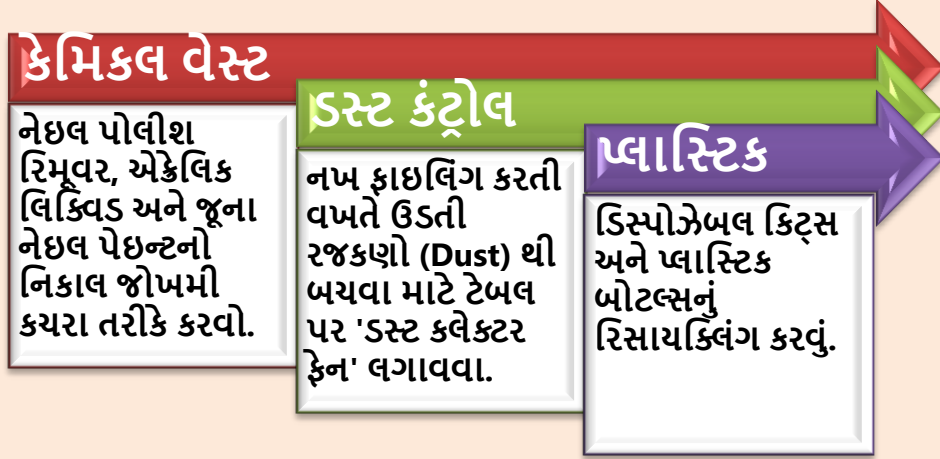
ભય/પડકારો (Threats)

- સસ્તા અને લોકલ પાર્લરની સ્પર્ધા.
- સ્વાસ્થ્ય સંબંધિત જોખમો (ફંગલ ઇન્ફેક્શન).
- મંદીમાં લક્ઝરી ખર્ચમાં કાપ.

જોખમ વ્યવસ્થાપન (RISK MANAGEMENT)

- **ઇન્ફેક્શન:** સાધનો યોગ્ય રીતે સાફ ન થવાથી ગ્રાહકને નખમાં ફૂગ કે બેક્ટેરિયા લાગી શકે.
 - **નિવારણ:** દરેક ગ્રાહક પછી સાધનોને ઓટોકલેવ (Autoclave) અથવા UV સ્ટેરિલાઇઝરમાં મૂકવા.
- **કેમિકલ રિએક્શન:** એલેલિક કે જેલથી એલર્જી થવી.
 - **નિવારણ:** પેચ ટેસ્ટ (Patch Test) કરવો અને સ્ટાફને સારી ગુણવત્તાના માસ્ક અને ગ્લોવ્સ આપવા.
- **સ્ટાફ એટ્રિશન:** ટ્રેઇનિંગ આર્ટિસ્ટ નોકરી છોડી દે તો ગ્રાહકો તૂટી જાય.
 - **નિવારણ:** ઇન્સેન્ટિવ અને કમિશન આધારિત પગાર ધોરણ રાખવું.

કચરાનું વ્યવસ્થાપન (WASTE MANAGEMENT)



ગુણવત્તા નિયંત્રણ અને ખાતરી (QUALITY CONTROL & ASSURANCE)

ગ્રાહક સંતોષ માટેના ધોરણો:

- **પ્રોડક્ટ ક્વોલિટી:** માત્ર બ્રાન્ડેડ અને પ્રમાણિત (Non-Toxic) નેઇલ પ્રોડક્ટ્સ જ વાપરવી.
- **સર્વિસ ગેરંટી:** જો ૨-૩ દિવસમાં નેઇલ પેઇન્ટ નીકળી જાય કે તૂટી જાય તો મફત રિપેર (Free Fix) ની ગેરંટી આપવી.
- **હાઇજીન પ્રોટોકોલ:** દરેક ગ્રાહક માટે નવો ફાઇલર બફર વાપરવો અથવા મેટલ ટૂલ્સને ગ્રાહક સામે જ સીલ તોડીને વાપરવા.
- **ફીડબેક:** સર્વિસ પછી ગ્રાહકને ફોન પર પૂછવું કે તેમને ડિઝાઇન ગમી કે નહીં.

અસ્વીકૃતિ/Disclaimer

આ પ્રોજેક્ટ પ્રોફાઇલ માર્ગદર્શન અને પ્રાથમિક સંશોધન માટે જ છે. ખર્ચ અને નફાકારકતા સહિતના નાણાકીય આંકડાઓ ધારણાઓ પર આધારિત સૂચક અંદાજો છે અને તેમાં ફેરફાર થઈ શકે છે. તેઓ વ્યવસાયિક સફળતાની કોઈ ગેરંટી આપતા નથી. ઉદ્યોગસાહસિકોએ પોતાનો સંપૂર્ણ બજાર સર્વેક્ષણ, નાણાકીય યોગ્ય અભ્યાસ, અને કાયદાકીય પાલન ચકાસણી (ખર્ચની ચકાસણી અને જરૂરી તમામ પરવાનગીઓ અને મંજૂરીઓ મેળવવા સહિત) કરવી ફરજિયાત છે. કોઈપણ ચોક્કસ મશીનરી, સપ્લાયર, અથવા તાલીમ સંસ્થાનું નામ માત્ર માહિતીના સંદર્ભ માટે આપવામાં આવ્યું છે અને તે કોઈ ભલામણ નથી. આ માહિતી વ્યવસાયિક નાણાકીય કે તકનીકી સલાહ નો વિકલ્પ નથી, અને આ રૂપરેખાઓના આધારે લેવાયેલા નિર્ણયોથી થતા કોઈપણ નુકસાન માટે પ્રદાતા કોઈ જવાબદારી લેતા નથી.

This project profile is for guidance and preliminary research only. The financial figures, including costs and profitability, are indicative estimates based on assumptions and are subject to change. They are not a guarantee of commercial success. Entrepreneurs must conduct their own thorough market surveys, financial due diligence, and legal compliance checks (including verifying costs and obtaining all necessary licenses and approvals). The name of any specific machinery, supplier, or training institution is provided purely for informational reference and does not constitute a recommendation. This information is not a substitute for professional financial or technical advice, and the provider holds no liability for any losses incurred from decisions based on these profiles.